

# Ejecución del Marketing Impulsa el Crecimiento

## IMÁGENES ANTES



## IMÁGENES DESPUÉS



### Problema

- **Procesos limitados** para captar nuevos contactos
- **Enfoque limitado** en el desarrollo de las principales cuentas globales
- Plataforma con **capacidad limitada de generación de leads**

### Causas Raíz

- Pocas o **ninguna capacidad de realizar marketing digital**
- No hay un proceso repetitivo para **generar y cultivar** potenciales leads de alta calidad
- Diseño obsoleto y contenido de la plataforma web

### Enfoque de la Solución

- **Marketing Transformativo:** campañas de marketing para mejorar la visibilidad y la cobertura de las cuentas
- **Gestión de leads:** priorizar y entregar los leads más cualificados a las ventas
- **Gestión del embudo:** simplificar el proceso del embudo para mejorar las tasas de progreso
- Programa implementado de **cuentas globales clave**

### Beneficios

